

営業支援

ASP実力診断ガイド推薦

個人プレーから組織プレーへ誰でも簡単に すぐに使い始めることができます。



IntraFile (営業支援システム)

- 加入料 26,250円
- 月 額 14,700円 (10ユーザーまで)
- 追 加 1ユーザー1,050円

動作環境

クライアント	
OS	Windows
WEBブラウザ	Internet Explorer 5.0以上
その他	インターネットに接続されていること

専 門 家 解 説

営業マンの日報に対して 上司からのコメントを受けることができます。

上司にとっては部下の営業状況が日報を見ることによりよくわかります。日報に対してコメントを書きメールで送付することもできます。部下にとっては、上司のコメントがあれば安心感もあり自信を持って営業活動が行えます。データが蓄積されることにより今まで見えなかったものが履歴という形で見えてきて対策を立てやすくなります。営業日報はもとより、内勤の人にはプロジェクトを登録し、その実績を入

力することにより予実管理を行うことができます。新着メールは随時画面のフッターに表示されメールをすぐに確認できます。大事なメールの読み残しがありません。PC版をご利用の方は無料にて携帯版もご利用できますので、会社に戻れないときでも日報の入力、スケジュールの入力・確認、メールの確認等ができます。携帯版では入力の手間を省くため選択方式を採用して入力時間を短縮できます。

SWPR ナビゲーター

機能	★★★★☆
使い勝手	★★★★☆
コスト	★★★★☆
サポート	★★★★☆

Case example

導入事例 企業A：業種 粘着テープ他製造販売 企業B：業種 ペット用品販売

企業A：日報の登録時に商談情報とは別にお客様の声(要望/クレーム等)を商品区分ごとに登録することができます。そのお客様の声を電子会議室の議題として投稿できることから社内の意見交換場所または上司からの指示を仰ぐ場所として活用されています。

企業B：出張命令書(仮払金)の申請/承認決済後、スケジュールとリンクして経費精算ができ、「このスケジュールにこの経費がいくらかった」というスケジュールに登録されている日程、取引先が表示され、申請者/承認者にも分かりやすい形で処理することができます。また、印刷画面も用意してあります。

製品のツボ



スケジュールにリンクして日報登録可能。
WEBメールを搭載。
携帯版(Mobile IntraFile)もご利用できます。



WEBメールについては皆さんご承知のようにブラウザの中から自分あてのメールを専用サーバーを起動することなく見たり送ったりすることができます。IntraFileを起動しておけばメールのチェックが行えます。振分け機能があり大事なメールは専用フォルダに受信できます。送信メールについても振分け設定ができます。迷惑メールの設定も行え、無駄なメールに時間をとられることはありません。外部メール(登録されたメールアドレス以外のアカウントのメール)を3つまでIntraFileの中で受信することができますよう開発中です。

ファイル管理について初期設定で個人フォルダ、共有フォルダ、携帯画像フォルダの3種類を持っています。個人フォルダは他のユーザーからは参照できません。図面の登録、ワークフローの雛型を共有フォルダに登録しておけばいつでも参照できます。日報登録時、取引先情報にも添付機能がついて必要な書類を添付することができます。多彩な機能で使い方は顧客によりさまざまですが、御社の業務形態にあったご使用方法でお使いいただければと思います。ご要望、意見等ございましたらご相談にのりますのでいつでもなんなりとご用命下さい。

Interview

セールスポイント インタビュー

Q 対象ユーザーは?

A 中堅・中小企業。年商10億円以上100億円以下の企業の営業の方を対象としています。グループウェア的使用もできます。

Q ソフトの拡張性は?

A 機能追加をバージョンアップの度に行っています。既ユーザー様には無償にてバージョンアップしますのでいつも最新の状態で使用可能です。

Q 最大の売りは?

A インターネットのできる環境ならいつでもどこでもメールの確認、スケジュールの確認、日報登録、何でもできます。

Q 想定されるニーズは?

A 営業マンのスケジュールから日報まで一連で管理でき、経営者が第一線で活躍する営業マンの生の声を、日報の報告と同時に聞きたい方。

Q 他のシステムとの連動は?

A IntraFileフィールドサービス、IntraFile生産管理システム、IntraFile_BOM等順次開発中で連携可能です。

Q 耳より情報を教えてください。

A 60日間無料お試し期間がありマスターデータのコンバート等も行います。要望等があれば可能な限り対応します。

Company Profile

株式会社エイシーティ



創立11年を迎え、最初はCADビジネスの構築から始まり今ではASPサービス、受託開発を主にしています。テレポート岡山という岡山県の情報ハイウェイに直結した恵まれた環境の中に会社があります。

Profile

設立：1994年11月2日
資本金：10,000,000円
代表者：代表取締役 片山元
所在地：〒701-0165 岡山市大内田675 テレポート岡山5F
連絡先：TEL 086-292-6176 FAX 086-292-3024
URL：http://www.ApCT.co.jp

情報共有化 Information Sharing
経営管理 Business Management
営業力強化 Business Power Strengthening
プロジェクトマネジメント Project Management
基幹業務 Basic Work
業種特化 Industrial Classification/Specialization